

# SEMINARIOS TOP

Líderes enseñando líderes



**WORKSHOP**

# Aprende a contratar Con el Estado con La Nueva Ley De Contrataciones Públicas 2025

**14 Y 17**  
DE MARZO

**06:30** PM

-

**09:30** PM

## INCLUYE

- Certificado Digital código QR ◆
- Material de trabajo ◆
- Clase grabada por 120 días ◆



**SEMINARIOS TOP**

# ¿POR QUÉ ESTUDIAR EN SEMINARIOS TOP?



## CLASES ONLINE 100% EN VIVO

Clases en tiempo real por videoconferencia. Tendrás un docente en vivo y en directo durante toda la sesión



## INTERACCIÓN EN TIEMPO REAL

Tendrás interacción con tu profesor y compañeros en todo momento



## PLATAFORMA DE VIDEO-CONFERENCIA ZOOM

Para recibir las clases Online, te conectarás desde la plataforma ZOOM



## CLASES GRABADAS EN CASO INASISTENCIA O REPASO

Así nunca perderás clases y podrás estar al corriente de lo avanzado y repasar lecciones pasadas



## MASTER CLASS

Con expertos de reconocida trayectoria y experiencia empresarial local e internacional, dispuestos a compartir contigo su práctica profesional



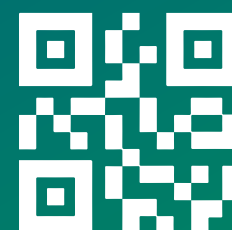
## STAFF DE DOCENTES

Todos nuestros docentes cuentan con experiencia práctica en su área de especialización.



## METODOLOGÍA LEARNING BY DOING

Aprendizaje por proyectos, 100% práctico. Aprendemos haciendo, no escuchando.



## VALIDACIÓN QR

Certificado con Validación mediante Código QR



zoom



AULA VIRTUAL INTERACTIVO



SEMINARIOS TOP

## MODULO I

### ASPECTOS NORMATIVOS GENERALES:

- Conociendo el Marco Normativo y las Entidades relacionadas a la contratación Pública
- Principales actores en la contratación pública: el área usuaria, el logístico, el área de presupuesto, la Autoridad de la Gestión Administrativa
- Requisitos para contratar con el Estado Peruano y responsabilidades
- Impedimentos para contratar con el Estado Peruano
- Modalidades que tiene el Estado Peruano para contratar proveedores
- Requisitos de acuerdo a cada modalidad
- RNP – Registro Nacional de Proveedores

### IDENTIFICACIÓN DE OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

- El PAC como herramienta para identificar oportunidades de negocios
- Búsqueda de Planes Anuales de las Entidades
- Identificación de Oportunidades de Negocio, de acuerdo al rubro
- Identificación de Contrataciones Menores
- Contrataciones a través de Organismos Internacionales.



# TEMARIO

## MODULO 2

### CONOCIENDO LOS PROCEDIMIENTOS DE SELECCIÓN

- Fases de la contratación pública
- El expediente de contratación
- Modalidades de selección y tipos de procedimientos
- Gestión de las contrataciones menores
- Interacción con el mercado
- Análisis del requerimiento por parte del proveedor (EETT y TDR)
- Conociendo las Bases Estandarizadas
- Formulación de consultas, observaciones e integración de bases
- Elevación de consultas y/u observaciones
- Como elaborar una oferta para participar en Licitaciones y concursos Públicos
- La admisión, evaluación, subsanación y calificación de ofertas
- El recurso de apelación

## DIRIGIDO A

Gerentes o Jefes de Ventas y áreas operativas, profesionales responsables de la preparación de propuestas en las empresas y decisores de venta, así como todo profesional o persona interesada en participar en los Métodos de Contratación que formulen las Entidades.



## MODULO 3

### MÉTODOS ESPECIALES DE CONTRATACIÓN Y FICHAS TÉCNICAS

- Conociendo los Catálogos Electrónicos de Acuerdos Marco
- Análisis del funcionamiento de los Catálogos Electrónicos
- Participación como Marca
- Participación como Proveedor
- Gestión como Proveedor luego de suscrito el Acuerdo Marco
- Oportunidades de negocio a través del Catálogo Electrónico
- Las Fichas de Homologación - Estandarización
- El listado de Bienes y Servicios Comunes

## MODULO 4

### GESTIÓN DE LOS CONTRATOS

- Plazos para el perfeccionamiento del contrato
- Requisitos para la suscripción de un contrato o emisión de una OC u OS
- La emisión y recepción de la Orden de Compra o de Servicio
- Adicionales, ampliación de plazo, modificaciones al contrato
- La conformidad y la subsanación
- Seguimiento al expediente de pago vía SIAF, conformidad y penalidades



# INTRODUCCIÓN

El presente curso-taller permitirá a los participantes conocer las diversas formas y modalidades a través de las cuales contrata el Estado Peruano: bienes, servicios generales, servicios especializados, consultorías y obras, así como aprender a elaborar ofertas para participar en los diversos procedimientos convocados por las más de 2000 Entidades a nivel nacional. Asimismo, te permitirá saber cuáles son los requisitos y procedimientos que debes seguir para poder ser proveedor del Estado a través de los Catálogos Electrónicos de Acuerdos Marco, los cuales cuentan ya, con más de 250 categorías.

Asimismo, conocerás las implicancias y responsabilidades que conlleva firmar un contrato con el Estado Peruano, analizando la ejecución contractual, en el marco de las disposiciones establecidas en la nueva Ley General de Contrataciones Públicas y su Reglamento.



SEMINARIOS TOP

## EXPOSITOR

### LIC. ADOLFO RODRÍGUEZ MASÍAS



- Experto en Contrataciones del Públicas, con especialización en Administración, Gestión y Finanzas Públicas.
- Licenciado en Administración de Empresas.
- Master en Gerencia Pública. Con estudios de Maestría concluidos en Docencia Virtual y Gestión Pública.
- Más de 18 años de experiencia como capacitador y asesor en todos los temas asociados a la logística del Estado.
- Ha formado parte de más de 200 Comités Especiales y de Selección, en Licitaciones y Concursos Públicos en diversos Ministerios, como Educación, Producción, Relaciones Exteriores y Economía y Finanzas.
- Consultor en Proyectos del BID, la Unión Europea y el Banco Mundial.
- Ha trabajado Coordinador Temática de Contrataciones a nivel nacional para el Ministerio de Economía, estando a cargo del equipo de especialistas en contrataciones que asistían a los Gobiernos Regionales para el desarrollo de sus contrataciones e inversiones.



# INVERSIÓN DEL CURSO

POR PARTICIPANTE

**S/ 210.00**

ANTES DEL 12 DE MARZO

DE 03 A MÁS PARTICIPANTES

**20% DSCTO.**

Zoom webinar y campus virtual

**SEMINARIOS TOP**

**Certificado de participación**

(con valor a su curriculum)

***¡Vacantes Limitadas!***

DESPUÉS DEL 12 DE MARZO

**S/.230.00 por participante**

(\*) Los precios incluyen IGV



SEMINARIOS TOP



# FORMAS DE PAGO

Realizar los depósitos a las siguientes cuentas:



**Titular:** NEGOCIOS ONLINE SAC

**RUC:** 20601425611

**Cuenta Ahorro Soles:** 122-300265541-6

**CCI:** 003 122 003002655416 99

**Tipo de cambio:** S/4.05

**Cuenta Negocios Dólares:**  
200-300363685-0

**CCI:** 003 200 003003636850 31



**Titular:** NEGOCIOS ONLINE SAC

**RUC:** 20601425611

**Cuenta Corriente Soles:**  
192-2342851-0-60

**CCI:** 00219200234285106038

122-300265541-6  
**Paga a través de yape desde el siguiente código QR:**



**Titular:** NEGOCIOS ONLINE SAC

ACEPTAMOS



Paga en un clic en los botones:

**Pago en soles**

**Pago en dólares**



SEMINARIOS TOP



# SEMINARIOS TOP

Líderes enseñando líderes

## CONTACTO



961 106 120



SeminariosTopPeru



SeminariosTopPeru



informes@seminariostop.pe



www.seminariostop.com



# Inhouse Capacitación a la medida

Conocimiento y experiencia  
a su servicio